



Account Manager Digital Sales (m/w/d)

Die Kyberg Pharma Vertriebs-GmbH ist ein mittelständisches, familiengeführtes Unternehmen, das seit über 50 Jahren im Bereich Pharmahandel und Pharmavertrieb sehr gut etabliert ist. Als Dienstleister im Pharmamarkt vertreiben wir eigene Produkte und Produkte im Auftrag Dritter. Zu unseren Auftraggebern gehören u.a. Hersteller von freiverkäuflichen Arzneimitteln, Nahrungsergänzungsmitteln, Medizinprodukten und Kosmetika. Unser Kundenkreis beinhaltet sämtliche pharmazeutische Großhandlungen sowie Apotheken, Krankenhäuser, Reformhäuser und Drogeriemärkte.

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Weiterentwicklung unserer Versandapotheken-Kunden, gemeinsam mit dem Key-Account Management
- Ausbau unserer Kundenbasis im Bereich Onlinehandel
- Pflege der Beziehungen zu Einkauf und Marketing unserer Kunden
- Führung von Verhandlungen, sowie Schließen von Jahresvereinbarungen
- Betreuung und Beratung der internen und externen Markenverantwortlichen bzgl. Onlinehandel
- Erarbeitung, Umsetzung und Kontrolle der marken-, vertriebskanal- und kundenspezifischen Sortimentsstrategien, Vermarktungskonzepten und Marketingaktionen
- Einführung von neuen Produkten und laufende Optimierung der Produktseitenqualität auf den Kundenplattformen
- Verantwortung der Umsatzziele und Werbebudgets für die betreuten Kunden

Was Sie bei uns erwartet

- Marktgerechte Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten und Mobile Office Option
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Optimale Verkehrsanbindung durch die S3
- Attraktives Mitarbeiterprogramm
- Gute Weiterbildungsmöglichkeiten
- Familiäres Betriebsklima
- Betriebliche Altersversorgung
- Ein klasse Team

Ihr Profil

- Kaufmännische Ausbildung oder Studium mit entsprechendem Marketingschwerpunkt
- Erfahrungen mit Online-Marketing und der Vermarktung auf Online-Plattformen
- Branchenerfahrung aus dem Bereich HealthCare, im Idealfall aus dem Apothekenumfeld
- Ausgezeichnete mündliche und schriftliche Ausdrucksweise
- Selbständige Arbeitsweise und hohe Eigenmotivation
- Ausgeprägte Teamfähigkeit und Hands-On-Mentalität
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse und sichere Englischkenntnisse

Wenn Sie sich durch die beschriebene Aufgabenstellung angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins, die Sie bitte ausschließlich im PDF-Format an personalabteilung@kyberg.de senden.

Kyberg  **pharma**

Kyberg Pharma Vertriebs-GmbH • Personalabteilung
Kelttenring 8 • 82041 Oberhaching

www.kyberg.de