



Account Manager Drogerie/Handel (m/w/d)

Die Kyberg Pharma Vertriebs-GmbH ist ein mittelständisches, familiengeführtes Unternehmen, das seit über 50 Jahren im Bereich Pharmahandel und Pharmavertrieb sehr gut etabliert ist. Als Dienstleister im Pharmamarkt vertreiben wir eigene Produkte und Produkte im Auftrag Dritter. Zu unseren Auftraggebern gehören u.a. Hersteller von freiverkäuflichen Arzneimitteln, Nahrungsergänzungsmitteln, Medizinprodukten und Kosmetika. Unser Kundenkreis beinhaltet sämtliche pharmazeutische Großhandlungen sowie Apotheken, Krankenhäuser, Reformhäuser und Drogeriemärkte.

Ihre Aufgaben

- Betreuung, Pflege und Weiterentwicklung unserer wichtigsten Kunden im Bereich Drogeriemärkte, LEH sowie spezifischer Onlinekanäle
- Entwickeln einer dauerhaften Kundenbindung
- Verhandlungsführung bzgl. Sortimente & Listungen, Preise, Konditionen und Werbebudgets
- Abschließen von Jahresvereinbarungen
- Planung und Überwachung der Umsätze und der Wertschöpfung der Kunden sowie des Ressourceneinsatzes
- Akquise von neuen Kunden im In- und Ausland

Was Sie bei uns erwartet

- Marktgerechte Vergütung
- Neutraler Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten und Mobile Office Option
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Optimale Verkehrsanbindung durch die S3
- Attraktives Mitarbeiterabbattprogramm
- Gute Weiterbildungsmöglichkeiten
- Familiäres Betriebsklima
- Zuschuss zur betrieblichen Altersversorgung
- Ein klasse Team

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung bzw. betriebswirtschaftliches Studium
- Mind. 5 Jahre Erfahrung im Bereich Account Management
- Verkaufserfahrung aus dem Drogerie- oder LEH-Umfeld und idealerweise Kenntnisse im eCommerce oder Apotheken
- Branchenerfahrung aus dem Bereich HealthCare oder Körperpflege
- Ausgeprägte Verhandlungskompetenz, um mit den Top-Entscheidern der Einkaufsebene auf Augenhöhe verhandeln zu können
- Sehr gute organisatorische, analytische und kommunikative Fähigkeiten
- Selbständige Arbeitsweise und hohe Eigenmotivation
- Reisebereitschaft
- Ausgeprägte Teamfähigkeit und Hands-On-Mentalität
- Gute MS-Office-Kenntnisse und kommunikationssichere Englischkenntnisse

Wenn Sie sich durch die beschriebene Aufgabenstellung angesprochen fühlen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins, die Sie bitte ausschließlich im PDF-Format an personalabteilung@kyberg.de senden.

Kyberg Pharma Vertriebs-GmbH • Personalabteilung
Keltnering 8 • 82041 Oberhaching

www.kyberg.de